

Die kompakte Akquiseberatung zur Umsatzsteigerung

Eines der wichtigsten Themen für eine erfolgreiche Selbstständigkeit ist die Akquisition. Sie ist eine maßgebliche Voraussetzung für das gute Gelingen Ihrer positiven Geschäftstätigkeit. Jeder Kunde, den Sie für Ihr Produkt oder Ihre Dienstleistung gewinnen, sichert Ihre Existenz langfristig.

Aus eigener Erfahrung wissen wir, wie wichtig maßgeschneiderte Konzepte und motivierende Planung für die Kundengewinnung sind.

Klingt einfach, aber wie machen Sie das genau?

In unserer kompakten Akquiseberatung ermitteln wir zunächst aus einem Pool aus Fragen, welche Themen und Aspekte für Sie aktuell am wichtigsten sind, z.B.:

- Zielkundenbestimmung?
- Adressbeschaffung/Adressrecherche?
- Kundennutzenformulierung?
- Kundenansprache/Verkaufsargumente?
- Infomaterial für interessierte Kunden?
- Vertriebsorganisation?
- Zusätzliche Vertriebswege?
- Akquise auslagern oder selbst durchführen?

Basierend auf diesen Informationen erarbeiten wir gemeinsam eine Akquisestrategie für Sie. Für erklärungsbedürftige Produkte und Dienstleistungen finden wir klare und verständliche Aussagen, damit Sie Ihre Kunden mit Ihren guten Geschäftsideen überzeugen können.

Auf Wunsch begleiten wir Sie auch über einen längeren Zeitraum bei der Umsetzung der geplanten Schritte.

Herzliche Grüße

Birgitt Isele

